רבעון שלישי עם תוצאות שיא למטריקס: הרווח הנקי צמח ב-24.5% והרווח הנקי המיוחס לבעלי המניות זינק ב-48.6%

- **הכנסות הרבעון צמחו לסך 2.36 מיליארד שקל, גידול של כ-14% בנטרול השפעת שער החליפין;**
- **הרווח התפעולי צמח בכ-14.4% לכ-216 מיליון ₪ ושיעורו עלה ל 9.2%**
- **צמיחה של כ-21.1% ברווח התפעולי וכ-29.6% ברווח הנקי בנטרול השפעת שער החליפין;**
- **חלוקת דיבידנד שיא בסך 104.6 ₪;**

מטריקס, חברת פתרונות המחשוב ושירותי הטכנולוגיה הגדולה בישראל, מפרסמת את תוצאותיה הכספיות לרבעון השלישי ולתשעת החודשים הראשונים של שנת 2026. החברה מציגה ברבעון תוצאות שיא בכל הפרמטרים – הכנסות ורווח גולמי, תפעולי ונקי, תוך שהיא ממשיכה להציג צמיחה ברווחים ושיפור בשיעורי הרווח, עם גידול ברווח התפעולי בכל מגזרי הפעילות.

תוצאות החברה לרבעון השלישי ולתשעת החודשים הראשונים בולטות במיוחד לנוכח השפעת התחזקות השקל ולכן החברה מציגה את תוצאות הפעילות גם על בסיס מטבע קבוע (Constant Currency), המנטרל את השינויים בשערי החליפין בין תקופות הדיווח ומאפשר להציג את התפתחות התוצאות העסקיות על בסיס השוואתי אחיד.

עיקרי התוצאות:

הכנסות החברה ברבעון הסתכמו בכ-2.36 מיליארד שקל, בהשוואה לכ-2.19 מיליארד שקל ברבעון המקביל אשתקד, גידול של 7.9%. בתשעת החודשים הראשונים הסתכמו ההכנסות בכ-6.61 מיליארד שקל, בהשוואה לכ-6.26 מיליארד שקל בתקופה המקבילה אשתקד, גידול של 5.6%. **שיעור הגידול בהכנסות על בסיס מטבע קבוע עמד על כ-14% וכ-13% ברבעון והתקופה, בהתאמה.**

הגידול בהכנסות בתקופה נבע בעיקר מהתרחבות הפעילות במגזרי הליבה של החברה. בנטרול איחוד לראשונה של חברות שנרכשו, צמחו ההכנסות בשיעור כ-7.2% וכ-5.1% ברבעון ובתקופה, בהתאמה. בנטרול השפעת האיחוד לראשונה ועל בסיס מטבע קבוע, צמחו ההכנסות בכ-13.2% ו-12.5%, בהתאמה.

מגזר פתרונות ענן, תשתיות מחשוב ומערכות בישראל ובחו"ל הציג את שיעורי הצמיחה הגבוהים ברבעון. על בסיס מטבע קבוע צמחו בו ההכנסות בכ-45.8% ובכ-34.6% ברבעון ובתקופה, בהתאמה. הרווח התפעולי צמח בכ-32.2% ובכ-21.8%, בהתאמה. הצמיחה נבעה בעיקר מפעילות הענן וממכירה ושיווק של חומרה ותשתיות. תוצאות לאור אנרגיה אוחדו לראשונה החל מספטמבר 2026.

במגזר פתרונות IT, מוצרי ושירותי תוכנה, ייעוץ והנדסת מערכות בישראל, צמחו הכנסות הרבעון במטבע קבוע בכ-6.5% והרווח התפעולי צמח בכ-15.8%. בתקופה צמחו ההכנסות במטבע קבוע בכ-7.2% והרווח התפעולי בכ-18.1%. הצמיחה נבעה בעיקר מהתרחבות הפעילות בתחומי ה-Data, ה-AI, הסייבר ומערכות הליבה, משינוי בתמהיל העסקאות ומהמשך צעדי התייעלות.

הכנסות מגזר פתרונות IT, מוצרים ושירותי תוכנה בחו"ל צמחו במטבע קבוע בכ-6.6% ברבעון ובכ-11.1% בתקופה. הרווח התפעולי צמח בכ-13.1% ובכ-18.1%, בהתאמה. הצמיחה נבעה מפעילות שירותי המומחים בארה"ב, מפעילות ה-GRC למוסדות פיננסיים בחו"ל ומפעילות ה-Data וה-AI.

הרווח התפעולי ברבעון הסתכם בכ-216.3 מיליון שקל, גידול של 14.4%. הרווח התפעולי בתשעת החודשים הראשונים של 2026 הסתכם בכ-621.5 מיליון שקל, גידול של 12.1%. שיעור הרווח התפעולי מההכנסות עמד על 9.2% ועל 9.4% ברבעון ובתקופה, בהתאמה, זאת בהשוואה לכ-8.7% ולכ-8.9%, בהתאמה, אשתקד. **שיעור הצמיחה ברווח התפעולי על בסיס מטבע קבוע עמד על 21.1% ועל 19.6% ברבעון ובתקופה, בהתאמה.**

הגידול ברווח התפעולי ברבעון ובתקופה נבע מצמיחה בכל מגזרי הפעילות ומשיפור תפעולי. בנטרול איחוד לראשונה של חברות שנרכשו, צמח הרווח התפעולי בכ-12.1% ובכ-10.9% ברבעון ובתקופה, בהתאמה. הרווח התפעולי צמח על בסיס מטבע קבוע בכ-18.7% ובכ-18.5%, בהתאמה.

הרווח הנקי ברבעון הסתכם בכ-157.5 מיליון שקל, בהשוואה לכ-126.5 מיליון שקל ברבעון המקביל אשתקד, גידול של 24.5%. הרווח הנקי בתקופה הסתכם בכ-429.8 מיליון שקל, בהשוואה לכ-371.2 מיליון שקל בתקופה המקבילה אשתקד, גידול של 15.8%. **במטבע קבוע צמח הרווח הנקי ב-29.6% וב-26.6% ברבעון ובתקופה, בהתאמה.**

הרווח הנקי המיוחס לבעלי מניות החברה ברבעון הסתכם בכ-139.5 מיליון שקל, בהשוואה לכ-93.9 מיליון שקל ברבעון המקביל אשתקד, גידול של 48.6%. בתקופה הסתכם הרווח המיוחס לבעלי המניות בכ-382.9 מיליון שקל, בהשוואה לכ-276.5 מיליון שקל בתקופה המקבילה אשתקד, גידול של 38.4%.

מטריקס ממשיכה **בחלוקת דיבידנדים** לבעלי מניותיה בהתאם למדיניות החלוקה הרגילה שלה, והודיעה על חלוקת דיבידנד שיא בגין רווחי הרבעון השלישי, בסך כ-104.6 מיליון שקל.

מוטי גוטמן, מנכ"ל מטריקס: "אנחנו מסיימים את הרבעון השלישי עם תוצאות שיא הנובעות מהמשך צמיחה בכל מגזרי הפעילות, שיפור בשיעורי הרווח ותזרים מזומנים חזק. התוצאות ממחישות כי הצמיחה של מטריקס נשענת על מגוון רחב ועשיר של מנועי פעילות, המבטיחים איתנות פיננסית גם בזמנים מאתגרים.

ה- AI עובר במהירות משלב של בחינת יכולות להטמעה בפועל במערכות הליבה ובתהליכים העסקיים של ארגונים. כדי לייצר ממנו ערך ממשי נדרש לחבר בין נתונים, ענן, סייבר, יישומים ותשתיות, ולהוביל פרויקטים מורכבים משלב התכנון ועד להטמעה. זוהי בדיוק החוזקה וזהו בדיוק היתרון של מטריקס. רוחב היכולות, המומחיות המקצועית, יכולות האינטגרציה, הקשרים האסטרטגיים עם שותפינו העסקיים ובסיס הלקוחות שלנו מציבים אותנו בעמדת הובלה למהלכים אלה ולהפוך את הביקוש הגובר למנוע צמיחה משמעותי עבור מטריקס בשנים הקרובות.

המיזוג של מג'יק למטריקס שהושלם בתחילת השנה הוכח כמהלך אסטרטגי, המרחיב באופן משמעותי את היכולות הטכנולוגיות, את בסיס הלקוחות ואת הפריסה הבינלאומית של החברה. אנחנו כבר נהנים מהסינרגיה ומהזדמנויות צמיחה בקרב לקוחות קיימים וחדשים. הפעילות הבינלאומית היא ציר מרכזי באסטרטגיית הצמיחה שלנו, ומג'יק העניקה לנו בסיס יכולות ופתרונות רחב, ממנו נוכל להעמיק את הפעילות בשווקים קיימים ולהתרחב לשווקים נוספים. רכישת לאור אנרגיה מחזקת את נוכחותנו בתחומי התשתיות ובמגזר הביטחוני ומוסיפה לחברה יכולות בתחומים שבהם צפויים ביקושים משמעותיים.

נמשיך לפתח את מנועי הצמיחה הקיימים, להרחיב את פעילותנו בישראל ובעולם ולבחון הזדמנויות רכישה המתאימות להמשך ההתפתחות העסקית שלנו. זאת כדי להמשיך ולבנות חברה טכנולוגית גלובלית גדולה, מגוונת ורווחית יותר, שמובילה את לקוחותיה בתהליכי השינוי המורכבים ביותר ומייצרת ערך לאורך זמן לבעלי המניות".