



# מפגש משקיעים

---

דו"חות כספיים ליום 31/03/2020

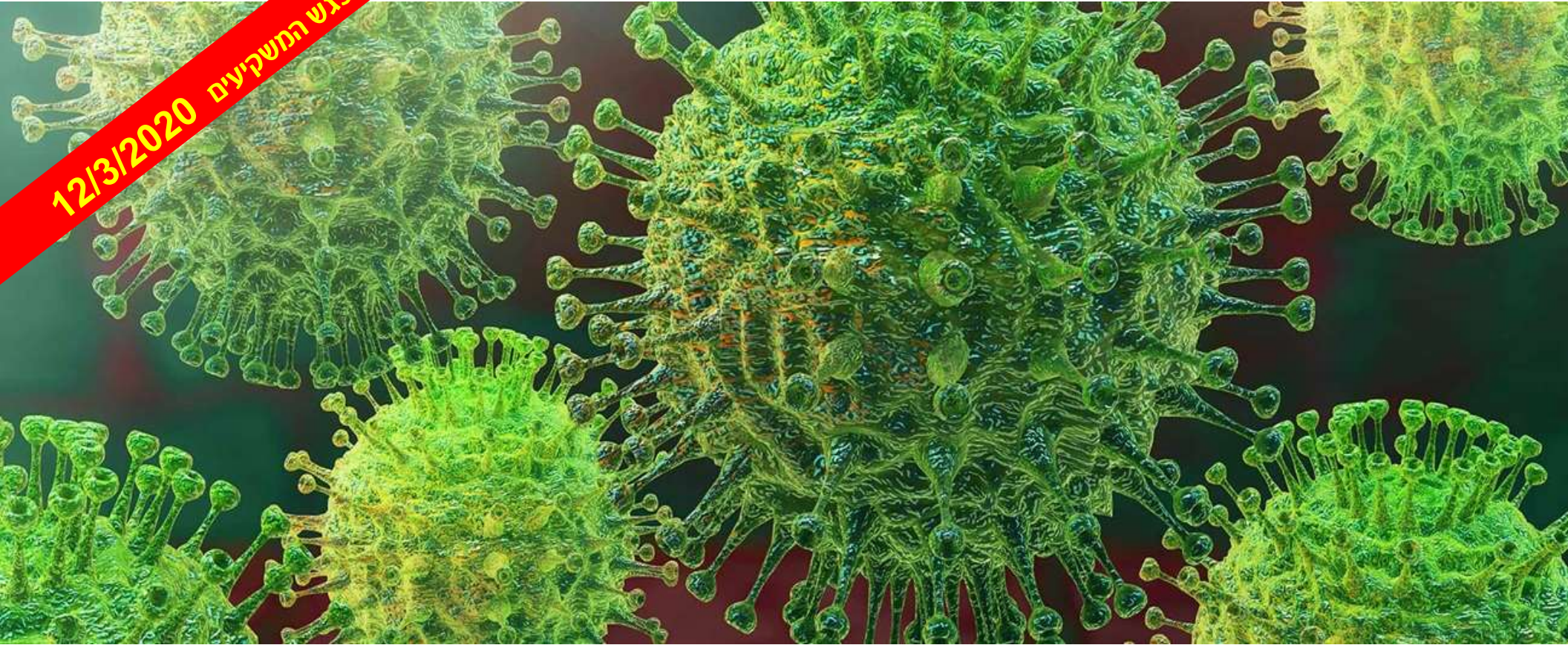
כל הזכויות שמורות למטריקס אי.טי. בע"מ. אין להעתיק או להפיץ את המצגת, כולה או חלקה, בלא הרשאה בכתב מהחברה

# הבהרות

- במצגת כלולות תחזיות, הערכות ותוכניות של החברה ביחס לפעילותה ומידע אחר המתייחס לאירועים ועניינים עתידיים, המהווים מידע צופה פני עתיד, כהגדרתו בחוק ניירות ערך, תשכ"ח-1968, אשר התממשותן אינה וודאית ויכול שתושפע מגורמים אשר לא ניתן להעריכם מראש או שאינם בשליטת החברה לרבות תחזיות מאקרו כלכליות. לפיכך, לחברה אין כל וודאות כי תחזיותיה ו/או הערכותיה ו/או תכניותיה יתממשו, כולן או חלקן, או כי יתממשו באופן שונה מכפי שנצפה, וזאת בין היתר בשל גורמים שאינם בשליטת החברה, לרבות קצב ואופן התפשטות נגיף הקורונה, עוצמת ומשך המשבר הכלכלי שיתפתח בישראל ובעולם, שינויים בתנאי השוק והסביבה התחרותית והעסקית, וכן בהתממשות איזה מגורמי הסיכון של החברה.
- המצגת כוללת, בין היתר, מידע מתוך פרסומים שונים וכן נתונים אשר התקבלו בידה ממקורות חיצוניים (המצוינים במצגת), ועובדות ונתונים מקרו כלכליים, אשר תוכנם לא נבדק באופן עצמאי על ידי החברה, ובכלל זה השקפים המתייחסים לדירוגי אנליסטים, הכל כפי שידועים לחברה במועד הכנת המצגת.
- לשם הסרת ספק, מובהר כי החברה אינה מתחייבת לעדכן ו/או לשנות את המידע הכלול במצגת זו.
- מצגת זו נערכה לשם תמצית ונוחות בלבד ולא נועדה להחליף את הצורך לעיין בדיווחים שפרסמה החברה לציבור, ובכלל זה, הדוחות הכספיים של החברה.
- המידע הכלול במצגת זו כפוף לאמור בדיווחיה הרלבנטיים של החברה
- אין לראות במצגת זו משום הצעה או הזמנה לרכוש ניירות ערך של החברה. המידע הכלול במצגת אינו מהווה המלצה או חוות דעת להשקעה בחברה, ואינו מהווה תחליף לשיקול דעתו של משקיע פוטנציאלי.

# מסבר ה-CORONA

מפגש המשקיעים 12/3/2020



# משבר ה-CORONA

- אנחנו חלק ממשבר עולמי בעל השפעות ישירות ועקיפות על החברה, המהווה בבואה של השוק
- לא ניתן להעריך לפי שעה את ממדיו ומשכו
- נכון לעת הזו הנזק הכלכלי כתוצאה מבידוד עובדים - זניח
- חשיפה זניחה לענפי התעופה, מלונאות, תיירות
- אין בשלב זה פגיעה בשגרת הפעילות בארץ ובחו"ל

## הדגשים

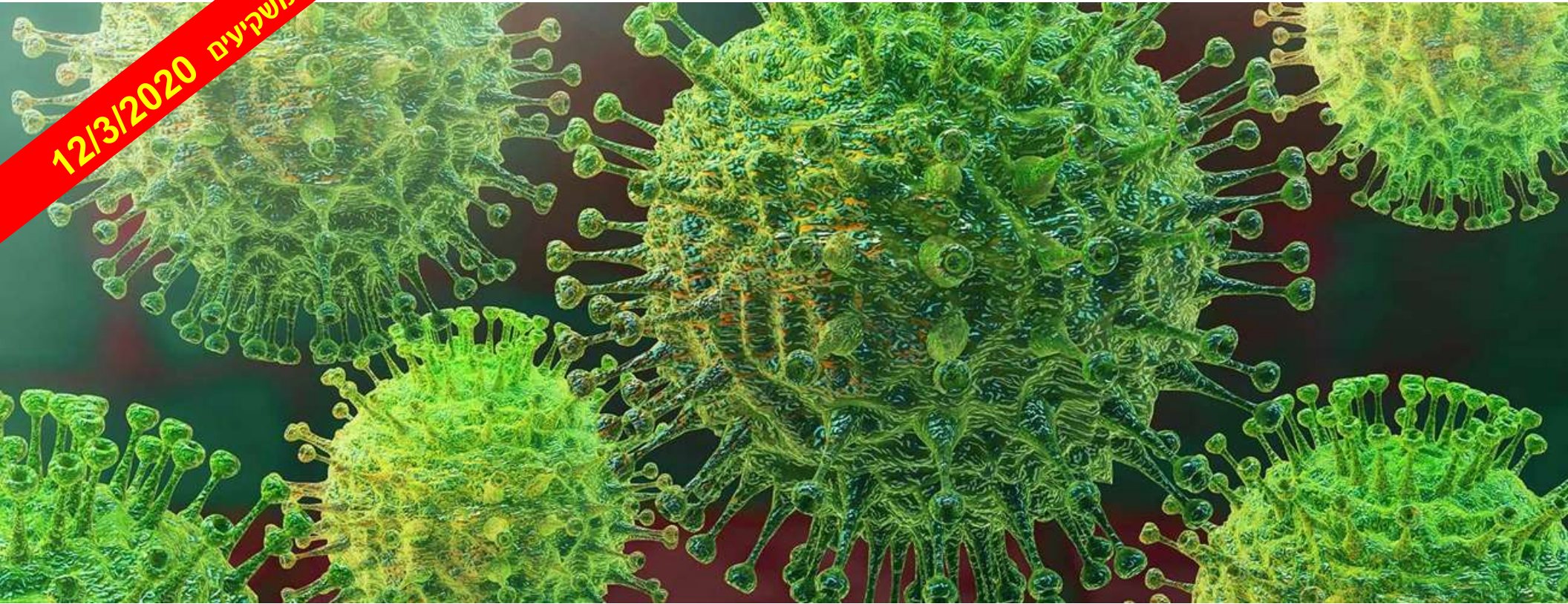
- ניהול שקול של המשבר ע"י צוות ייעודי לשו"ב בזמן אמת
- נזילות גבוהה (200 מיליון ₪ נוספים גויסו עם פרוץ המשבר) והקפדה מוגברת על ניהול המזומנים
- הקפדה מרבית על בריאות עובדים במשרדי החברה, יתירות יחידות ואנשי מפתח
- הרחבה מהירה של תשתית טכנולוגית לעבודה מהבית, של עובדים בבידוד, מול מחשבי החברה והלקוחות(ככל שניתן)
- פתרונות טכנולוגיים לשמירה על המשכיות עסקית וסיוע ללקוחות להתמודדות עם השלכות המשבר (מחשבים וציוד תקשורת, ZOOM/TEAMS, שירותי הגנת סייבר, הכשרות ב-WEB וכד')
- אנחנו נערכים גם ל- "יום שאחרי", תו"כ המשבר



מפגש המשקיעים 12/3/2020

# משבר ה-CORONA

מפגש המשקיעים 12/3/2020



להערכת החברה קיימת לה יכולת פיננסית טובה להתמודד עם המשבר, בין היתר בהתבסס על תזרים המזומנים שלה, פיזור ענפי, שיעור מינוף סביר, מסגרות אשראי לניצול והיעדר שעבודים



14-16/3/2020

# מסביר ה-CORONA

14.3.2020



15.3.2020



16.3.2020



# Q1/2020

שיא כל הזמנים  
בהכנסות וברוח התפעולי

הרבעון הראשון הטוב ביותר מאז ומעולם, בכל מדדי הפעילות

הכנסות



רווח גולמי



רווח תפעולי



רווח נקי



EBITDA



# Q1/2020

## שיא כל הזמנים בהכנסות וברוח התפעולי

הכנסות



כ-974  
מיליון ₪  
+14.3%

רווח גולמי



כ-133  
מיליון ₪  
+8.1%

רווח תפעולי



כ-68  
מיליון ₪  
+13.3%

רווח נקי



כ-43  
מיליון ₪  
+12.7%

EBITDA



כ-98  
מיליון ₪

# Q1/2020

## שיא כל הזמנים בהכנסות וברוח התפעולי

תזרים  
מזומנים



כ-107  
מיליון ₪

הכנסות



רווח גולמי



רווח תפעולי



רווח נקי





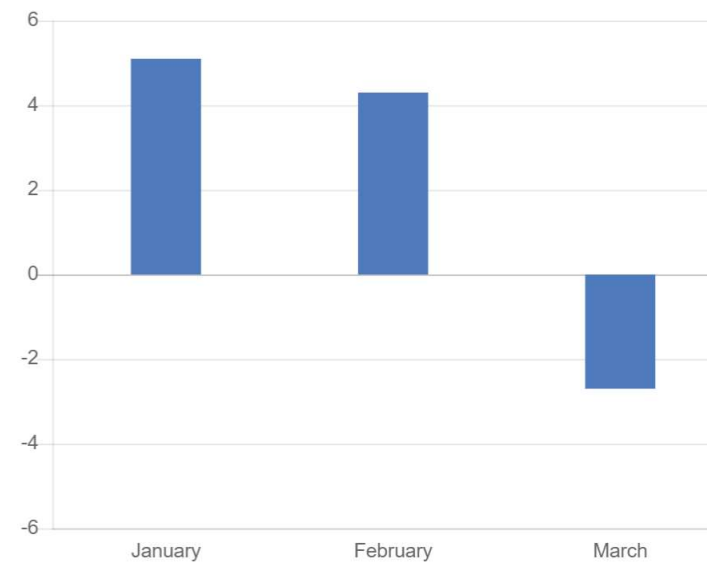
## Worldwide IT Spending Forecasts

Worldwide YoY IT Spending Growth, April 2020  
(% constant currency)

Includes IT spending only; excludes telecom spending and new categories

Source: [IDC's Worldwide Black Book: Live Edition \(April 2020\)](#)

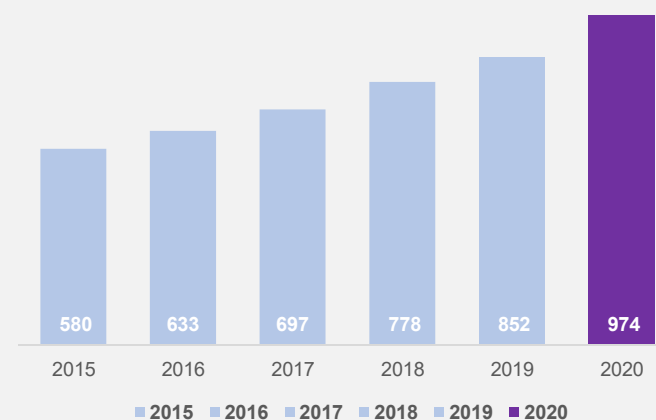
### 1-3/2020 Coronavirus Impact



# הדו"חות הכספיים

# הכנסות

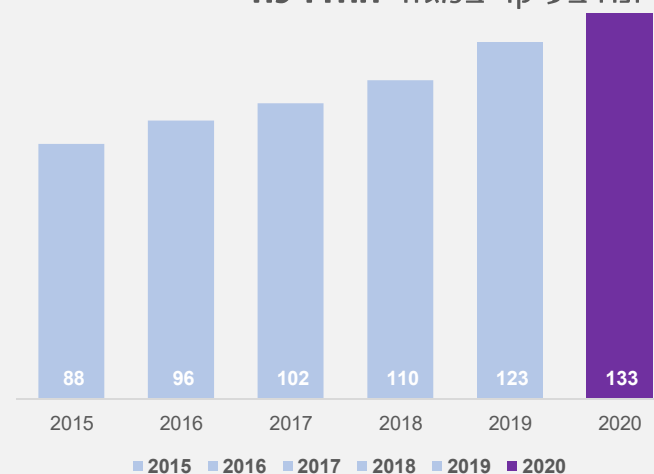
הגידול במכירות נובע מגידול אורגני בפעילות בכל המגזרים למעט קיטון במגזר ההדרכה וההטמעה.



| ל- 3 החודשים שהסתיימו ביום |                |                |                           |
|----------------------------|----------------|----------------|---------------------------|
| שינוי ב- %                 | 31.03.19       | 31.03.20       |                           |
| <b>+14.3%</b>              | <b>851,913</b> | <b>974,068</b> | מחזור הפעולות             |
|                            | 728,635        | 840,853        | עלות המכירות והשירותים    |
| <b>+8.1%</b>               | <b>123,278</b> | <b>133,215</b> | רווח גולמי                |
|                            | 14.5%          | 13.7%          | % מהמכירות                |
|                            | 29,486         | 30,890         | הוצאות מכירה ושיווק       |
|                            | 33,734         | 34,299         | הוצאות הנהלה וכלליות      |
| <b>+13.3%</b>              | <b>60,058</b>  | <b>68,026</b>  | רווח תפעולי               |
|                            | 7%             | 7%             | % מהמכירות                |
|                            | 11,533         | 11,016         | הוצאות מימון              |
|                            | <b>48,525</b>  | <b>57,010</b>  | רווח לפני מיסים על ההכנסה |
|                            | 10,331         | 13,958         | מיסים על ההכנסה           |
| <b>+12.7%</b>              | <b>38,194</b>  | <b>43,052</b>  | רווח נקי                  |
|                            | 4.5%           | 4.4%           | % מהמכירות                |
| <b>+9.2%</b>               | <b>89,854</b>  | <b>98,149</b>  | <b>EBITDA</b>             |
|                            | 10.5%          | 10.1%          | % מהמכירות                |

# רווח גולמי

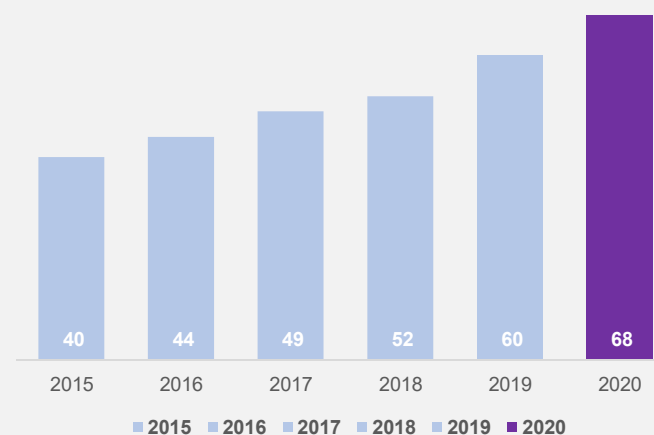
הגידול ברווח הגולמי תוך קיטון בשיעורו נובע מגידול בפעילות שקוזה במידת מה מפגיעה כתוצאה ממשבר הקורונה בעיקר במגזר ההדרכה



| ל- 3 החודשים שהסתיימו ביום |          |          |                           |
|----------------------------|----------|----------|---------------------------|
| שינוי ב- %                 | 31.03.19 | 31.03.20 |                           |
| +14.3%                     | 851,913  | 974,068  | מחזור הפעולות             |
|                            | 728,635  | 840,853  | עלות המכירות והשירותים    |
| +8.1%                      | 123,278  | 133,215  | רווח גולמי                |
|                            | 14.5%    | 13.7%    | % מהמכירות                |
|                            | 29,486   | 30,890   | הוצאות מכירה ושיווק       |
|                            | 33,734   | 34,299   | הוצאות הנהלה וכלליות      |
| +13.3%                     | 60,058   | 68,026   | רווח תפעולי               |
|                            | 7%       | 7%       | % מהמכירות                |
|                            | 11,533   | 11,016   | הוצאות מימון              |
|                            | 48,525   | 57,010   | רווח לפני מיסים על ההכנסה |
|                            | 10,331   | 13,958   | מיסים על ההכנסה           |
| +12.7%                     | 38,194   | 43,052   | רווח נקי                  |
|                            | 4.5%     | 4.4%     | % מהמכירות                |
| +9.2%                      | 89,854   | 98,149   | EBITDA                    |
|                            | 10.5%    | 10.1%    | % מהמכירות                |

# רווח תפעולי

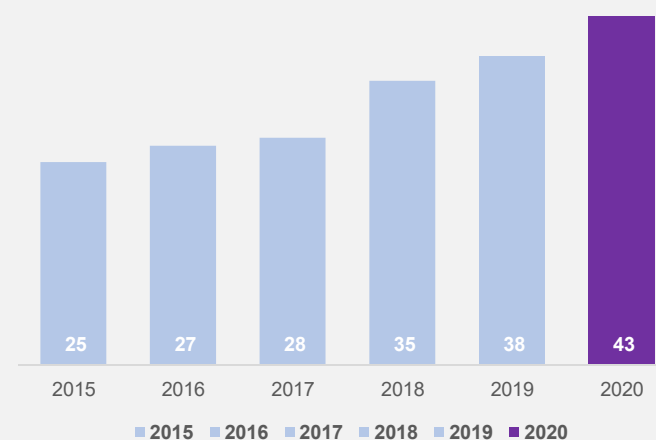
הגידול בסכום הרווח התפעולי תוך שמירה על שיעורו נובע בעיקרו מגידול ברווח הגולמי, תוך גידול בשיעור נמוך יותר של הוצאות מכירה, שיווק, הנהכ"ל, מהמכירות



| ל- 3 החודשים שהסתיימו ביום |          |          |                           |
|----------------------------|----------|----------|---------------------------|
| שינוי ב- %                 | 31.03.19 | 31.03.20 |                           |
| +14.3%                     | 851,913  | 974,068  | מחזור הפעולות             |
|                            | 728,635  | 840,853  | עלות המכירות והשירותים    |
| +8.1%                      | 123,278  | 133,215  | רווח גולמי                |
|                            | 14.5%    | 13.7%    | % מהמכירות                |
|                            | 29,486   | 30,890   | הוצאות מכירה ושיווק       |
|                            | 33,734   | 34,299   | הוצאות הנהלה וכלליות      |
| +13.3%                     | 60,058   | 68,026   | רווח תפעולי               |
|                            | 7%       | 7%       | % מהמכירות                |
|                            | 11,533   | 11,016   | הוצאות מימון              |
|                            | 48,525   | 57,010   | רווח לפני מיסים על ההכנסה |
|                            | 10,331   | 13,958   | מיסים על ההכנסה           |
| +12.7%                     | 38,194   | 43,052   | רווח נקי                  |
|                            | 4.5%     | 4.4%     | % מהמכירות                |
| +9.2%                      | 89,854   | 98,149   | EBITDA                    |
|                            | 10.5%    | 10.1%    | % מהמכירות                |

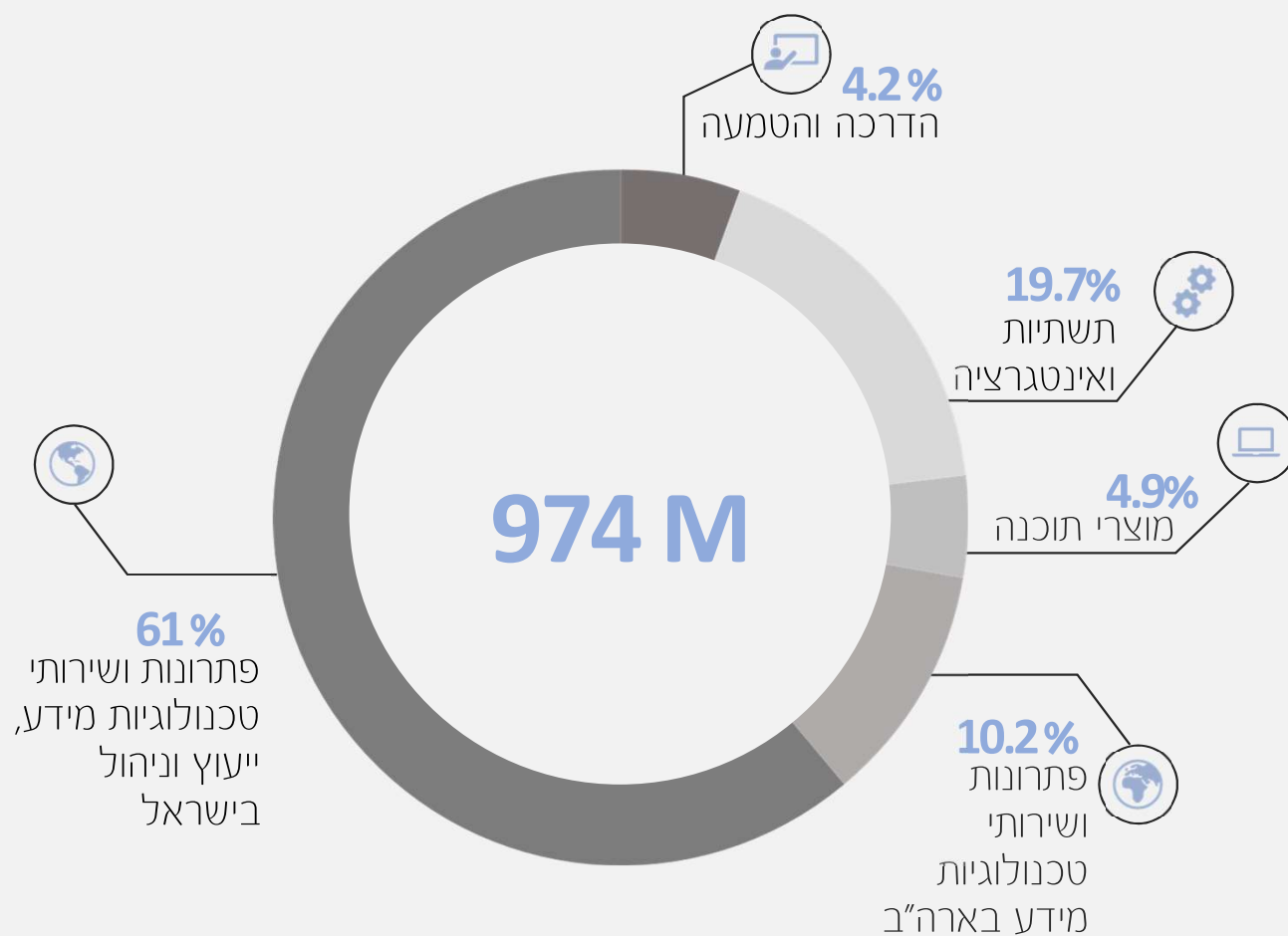
# רווח נקי

העלייה ברווח הנקי נובעת מעלייה ברווח התפעולי וירידה בהוצאות המימון שקוזזה בעלייה הוצאות מס



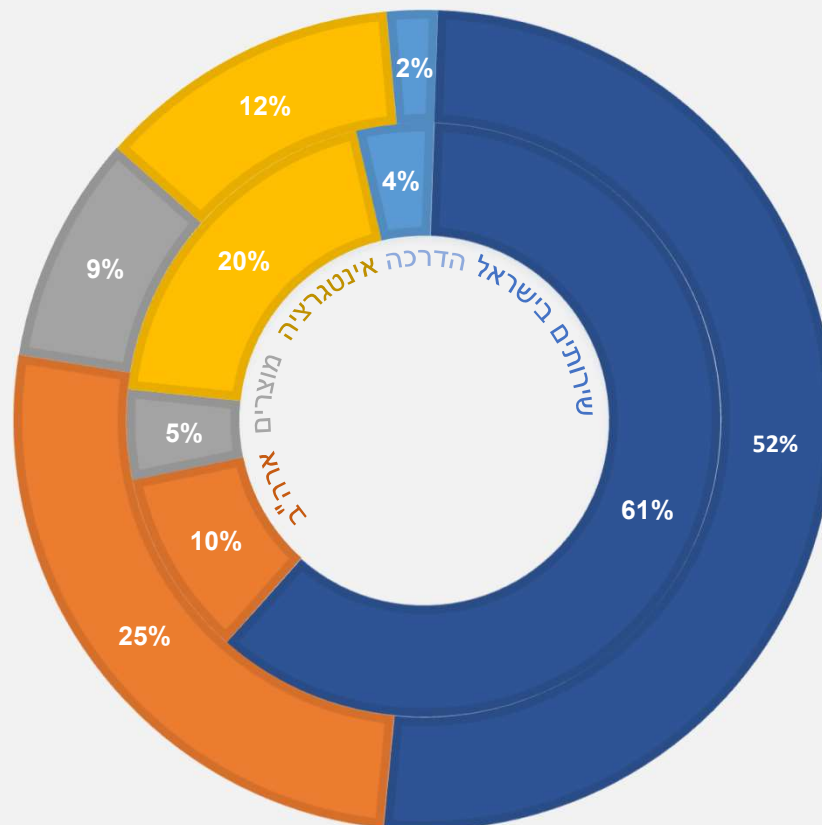
| ל- 3 החודשים שהסתיימו ביום |          |          |                           |
|----------------------------|----------|----------|---------------------------|
| שינוי ב- %                 | 31.03.19 | 31.03.20 |                           |
| +14.3%                     | 851,913  | 974,068  | מחזור הפעולות             |
|                            | 728,635  | 840,853  | עלות המכירות והשירותים    |
| +8.1%                      | 123,278  | 133,215  | רווח גולמי                |
|                            | 14.5%    | 13.7%    | % מהמכירות                |
|                            | 29,486   | 30,890   | הוצאות מכירה ושיווק       |
|                            | 33,734   | 34,299   | הוצאות הנהלה וכלליות      |
| +13.3%                     | 60,058   | 68,026   | רווח תפעולי               |
|                            | 7%       | 7%       | % מהמכירות                |
|                            | 11,533   | 11,016   | הוצאות מימון              |
|                            | 48,525   | 57,010   | רווח לפני מיסים על ההכנסה |
|                            | 10,331   | 13,958   | מיסים על ההכנסה           |
| +12.7%                     | 38,194   | 43,052   | רווח נקי                  |
|                            | 4.5%     | 4.4%     | % מהמכירות                |
| +9.2%                      | 89,854   | 98,149   | EBITDA                    |
|                            | 10.5%    | 10.1%    | % מהמכירות                |

# מגזרי הפעילות



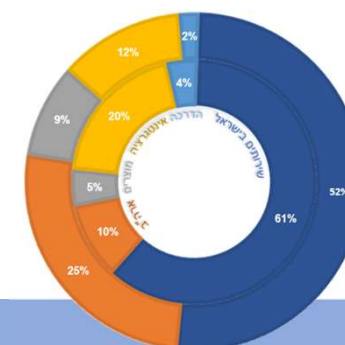
# מגזרי הפעילות

הכנסות (מעגל פנימי) רווח (חיצוני)



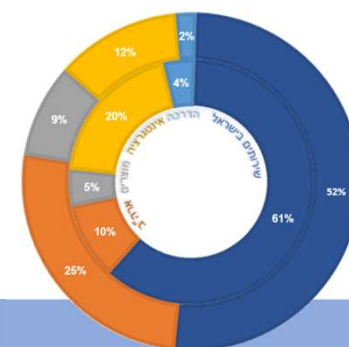
לשלושת החודשים  
שהסתיימו ביום

| שינוי ב- % | 31.03.2019 | 31.03.2020 | הכנסות לפי מגזרי פעילות:                         |
|------------|------------|------------|--------------------------------------------------|
| +14.3%     | 534,680    | 610,877    | פתרונות ושרותי טכנולוגית מידע יעוץ וניהול בישראל |
| +4.3%      | 98,142     | 102,331    | פתרונות ושרותי טכנולוגית מידע בארה"ב             |
| +13.2%     | 43,196     | 48,913     | שיווק ותמיכה במוצרי תוכנה                        |
| +25.2%     | 157,307    | 197,007    | פתרונות אינטגרציה ותשתיות מיחשוב                 |
| -5.6%      | 45,150     | 42,635     | הדרכה והטמעה                                     |



לשלושת החודשים  
שהסתיימו ביום

| שינוי ב- %    | 31.03.2019    | 31.03.2020    |                                                  |
|---------------|---------------|---------------|--------------------------------------------------|
|               |               |               | <b>רווח תפעולי :</b>                             |
| +13.1%        | 31,610        | 35,766        | פתרונות ושרותי טכנולוגית מידע יעוץ וניהול בישראל |
| +25.6%        | 14,833        | 18,626        | פתרונות ושרותי טכנולוגית מידע בארה"ב             |
| +58.5%        | 4,027         | 6,383         | שיווק ותמיכה במוצרי תוכנה                        |
| +52.5%        | 5,383         | 8,210         | פתרונות אינטגרציה ותשתיות מיחשוב                 |
| -58%          | 4,205         | 1,765         | הדרכה והטמעה                                     |
|               |               | (2,724)       | התאמות בין מגזריות                               |
| <b>+13.3%</b> | <b>60,058</b> | <b>68,026</b> | <b>סה"כ רווח תפעולי</b>                          |



# מדדים פיננסיים

אלפי ₪

| 31.03.2019 | 31.03.2020 |                                       |
|------------|------------|---------------------------------------|
| 698,736    | 743,744    | הון עצמי                              |
| 1.1        | 1.26       | יחס שוטף                              |
| 14.1%      | 11.7%      | שיעור החוב "נטו" ביחס למאזן           |
| 63,026     | 106,886    | מזומנים נטו שנבעו מפעילות שוטפת       |
| 403,262    | 772,165    | מזומנים ושווי מזומנים ונכסים פיננסיים |

# חלוקת דיבידנד

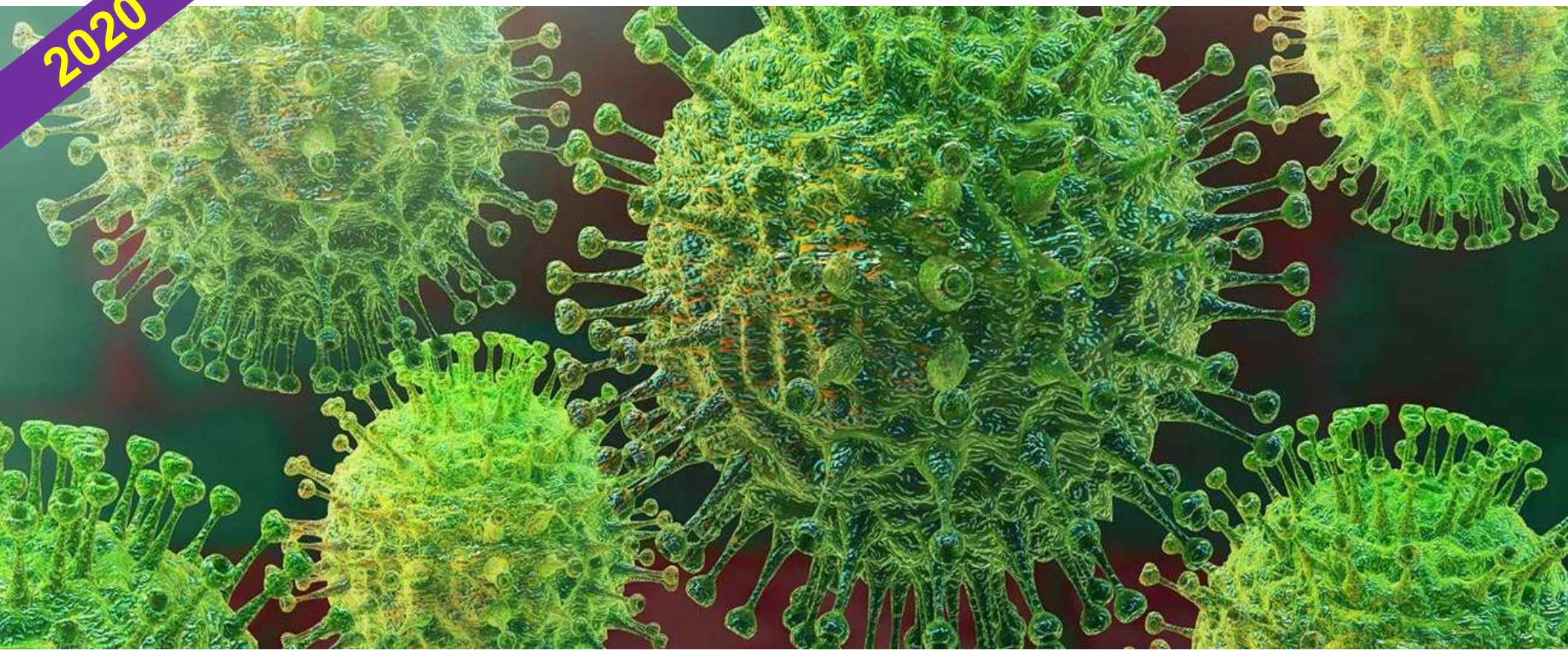
הבוקר הכרזנו על דיבידנד  
בסך כ- **29.2 מיליוני ₪** (47 אג' למניה)

סה"כ חילקנו בשנת 2019  
כ- **151 מיליון ₪**

ב-10 השנים האחרונות  
חילקנו למעלה מ- **1 מיליארד ₪**

מאי 2020

# מסבר ה-CORONA



מאי 2020

# משבר ה-CORONA

- מיד עם תחילת המשבר, נערכה החברה, יחד עם לקוחותיה, לעבודה מהבית, באופן שבשיא הגבלת הפעילות במהלך משבר הקורונה מעל 70% מעובדי החברה המשיכו לעבוד באופן רגיל מהבית, בעוד היתר המשיכו לעבוד ממתקני החברה או הוצאו לחל"ת
- הקמת חדר מצב כבר בתחילת מרץ 2020 והפעלת שגרת מעקב והיערכות צמודה ברמת דיווח יומית מדי בוקר וערב, לרבות מעקב יומי בארץ ובחו"ל אחר מדדים איכותיים וכמותיים (KPI's) כגון – סטטוס עובדים, מצב גביה ותזרים, ההכנסות ועוד, כבסיס לקבלת החלטות בזמן אמת
- קיימנו שיחות תכופות (ZOOM) עם מנכ"לי ומנהלי מערכי המחשוב של כל הלקוחות הגדולים של החברה תוך היענות מהירה לצרכים הייחודיים שלהם לתקופה
- השלכות המשבר שונות מלקוח ללקוח, בהתאם לתגובת כל אחד מהם למצב
- לצד השלכות שליליות של הקפאת פעילות אצל חלק מהלקוחות (בחלקה כרוכה גם בהקטנת פעילות בהמשך) גם הזדמנויות חדשות וביקושים ייחודיים לתקופת המשבר. צוות ייעודי לאיתור הזדמנויות ייחודיות בעקבות המשבר פעל וממשיך לפעול
- בעיצומו של המשבר (ב-1/4/2020) קבלנו אישור מחודש של הדירוג הגבוה Aa3 של החברה עם אופק יציב

מאי 2020

## משבר ה-CORONA

- **מגזר ההדרכה וההטמעה שנפגע באופן ישיר ומהותי מהמשבר צפוי להמשיך להיפגע לפחות עד שייפתחו מחדש כל המוסדות להשכלה גבוהה ויתאפשר ללמד פרונטלית ובתפוסה מלאה או קרובה למלאה. (יצוין כי מגזר ההדרכה וההטמעה מהווה 4.2% מסך הפעילות של החברה)**
- **בחלק ממגזרי הפעילות אף הייתה עליה כתוצאה מהצורך של הלקוחות להיערך לעבודה מהבית בזמן קצר באמצעים כגון תשתיות תוכנה ותקשורת, חומרה, שירותי ענן ואבטחת מידע, כמו גם האצת פרויקטים בתחומי הבריאות, שליטה ובקרה ודיגיטל.**
- **נכון לעת הזו, מעל 95% מעובדי החברה (לא כולל ג'ון ברייס) עובדים כרגיל**
- **החברה בוחנת מעבר לעבודה היברידית (שילוב של עבודה מהבית ומהשרד) גם בהמשך הדרך, תוך צמצום בשטחי הנדל"ן וחסכון בעלויות תפעוליות.**

מאי 2020

# משבר ה-CORONA

- המשבר השפיע לרעה על הכלכלה הישראלית והעולמית ובעקבות כך הביא לפגיעה בביקושים בשוק ה-IT. בעת עריכת הדו"ח לא ניתן להעריך לפי שעה את מלוא היקף המשבר, משכו והשפעותיו העסקיות
- הצורך של לקוחות לחסוך ולהצטמצם עשוי להביא להעמקת הקיצוצים והתיעלות בקרב לקוחות החברה
- לחברה חשיפה מועטה ללקוחות בענפים שנפגעו באופן ישיר ומהותי מהמשבר - ענף התעופה, ענף האופנה, ענף התיירות וענף המלונאות
- ההערכות הן כי למשבר הקורונה תהיה בסופו של דבר השלכה שלילית על מרבית ענפי המשק (ברמות חומרה שונות מענף לענף) ובעקבות כך יביא גם לפגיעה בביקושי שוק ה-IT
- החברה מעריכה כי איתנותה הפיננסית, תזרים המזומנים שלה, שיעור המינוף שלה, היעדר שיעבודים והפיזור הענפי הרחב של לקוחותיה יאפשרו לה להתמודד בצורה נאותה עם השלכות המשבר
- לחברה יתרות מזומנים גבוהות ומסגרות אשראי לניצול בהיקפים משמעותיים

מאי 2020

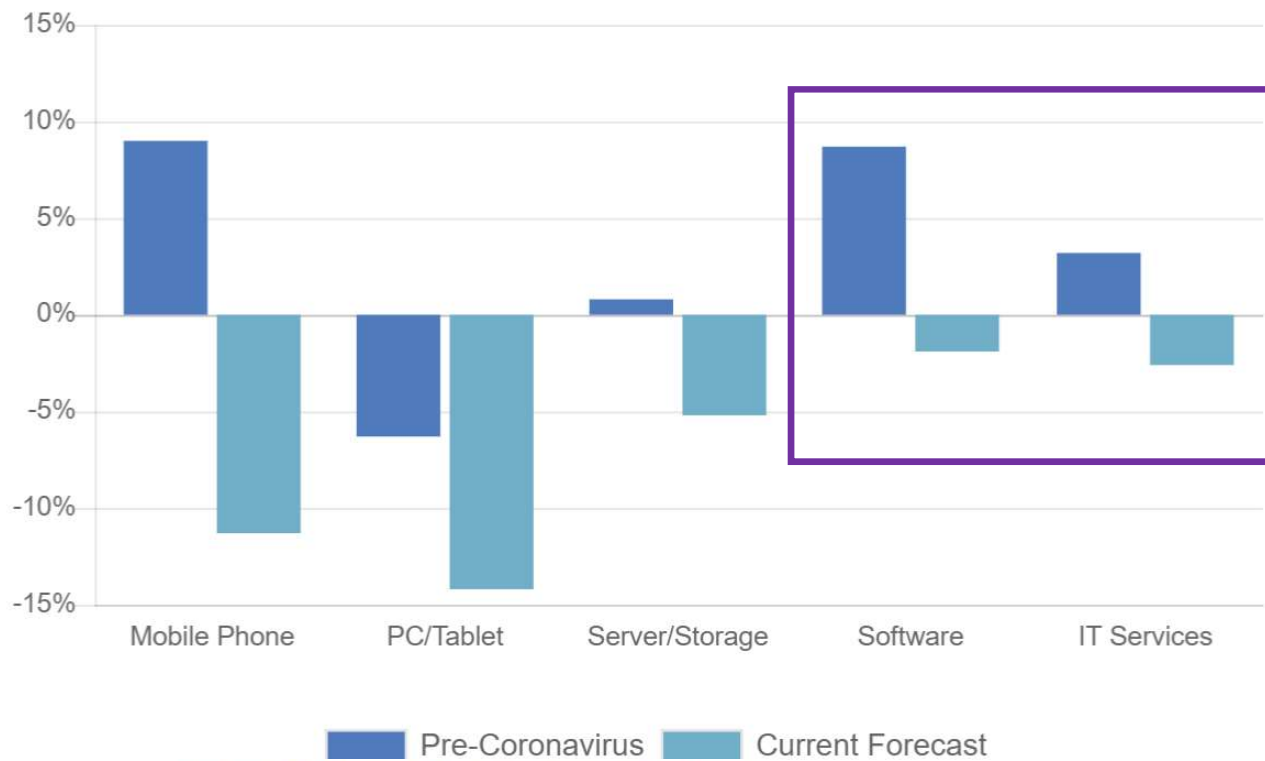
## משבר ה-CORONA

- בעת עריכת הדו"ח, ההשפעות הישירות על עסקי החברה מוערכות כלא מהותיות
- בתרחיש המצביע על האטה בקצב התפשטות הנגיף בארץ ובעולם והקלות משמעותיות במגבלות ובהעדר השפעות מאקרו חדשות נוספות, החברה צופה שלנגיף הקורונה והשלכותיו לא תהיה השפעה מהותית לרעה על תוצאותיה הכספיות של החברה.
- בתרחיש לפיו המשבר יחזור ואף יחמיר ("גל שני"), הוא עלול להביא לפגיעה רחבה בכלכלה הישראלית, לרבות בלקוחותיה של החברה, בספקיה, בשותפיה העסקיים ובעובדיה, וכפועל יוצא מכך לפגיעה ישירה בהכנסות החברה ובתוצאותיה העסקיות. כמו כן- החמרה בהיקף התפשטות הקורונה בארה"ב, אשר עשויה להביא להחמרה בפגיעה בכלכלה האמריקנית, עלולה להביא לפגיעה גם בעסקי החברה בארה"ב.
- ע"פ תחזית של חברת IDC - צפויה בשנת 2020 ירידה בשיעור של כ- 7.4% בענף ה- IT בישראל לעומת שנת 2019

## IT Spending by Technology 2020

Worldwide YoY 2020 Growth (constant currency),  
April Forecasts

Includes IT spending only; excludes telecom spending and new categories



Source: [IDC's Worldwide Black Book: Live Edition \(April 2020\)](#)



# Gartner Says Global IT Spending to Decline 8% in 2020 Due to Impact of COVID-19

Spending on Cloud Services is Bright Spot in 2020 IT Spending Outlook

|                         | <b>2019</b>      | <b>2019</b>       | <b>2020</b>      | <b>2020</b>       |
|-------------------------|------------------|-------------------|------------------|-------------------|
|                         | <b>Spending</b>  | <b>Growth (%)</b> | <b>Spending</b>  | <b>Growth (%)</b> |
| Data Center Systems     | 211,633          | 0.7               | 191,122          | -9.7              |
| Enterprise Software     | 458,133          | 8.8               | 426,255          | -6.9              |
| Devices                 | 698,086          | -2.2              | 589,879          | -15.5             |
| IT Services             | 1,031,578        | 3.8               | 952,461          | -7.7              |
| Communications Services | 1,357,432        | -1.6              | 1,296,627        | -4.5              |
| <b>Overall IT</b>       | <b>3,756,862</b> | <b>1.0</b>        | <b>3,456,344</b> | <b>-8.0</b>       |

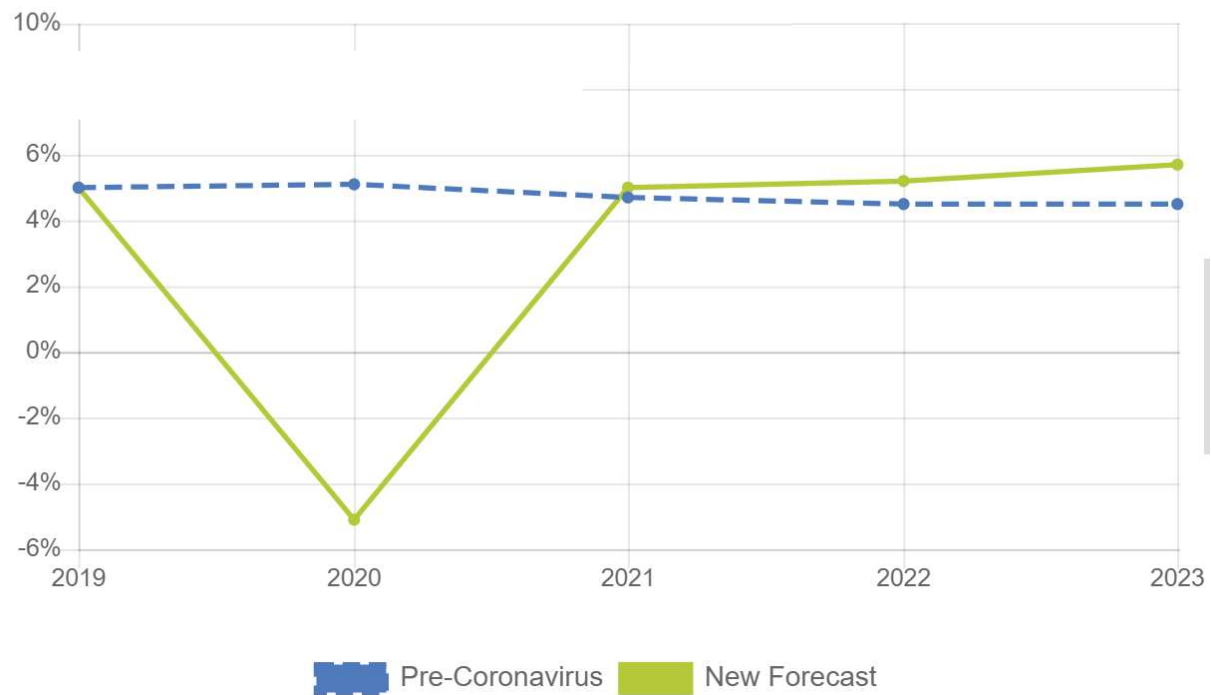
Source: Gartner (May 2020)



## IT Spending 2020-2023

Worldwide IT Spending YoY Growth,  
April 2020 Forecast

Includes IT spending only; excludes telecom spending and new categories



Source: [IDC's Worldwide Black Book: Live Edition \(April 2020\)](#)





בנק ישראל

העמדה של Google

- אודות הבנק
- שירות לציבור
- הודעות ופרסומים
- מדיניות מוניטרית
- שווקים
- מחקר
- סטטיסטיקה
- הפיקוח על הבנקים
- מערך התשלומים
- מערכת נתוני אשראי
- שטרות ומעות
- חינוך

התחזית המקרו-כלכלית של חטיבת המחקר, אפריל 2020

| הודעות ופרסומים         |
|-------------------------|
| הודעות לעיתונות         |
| פרסומים תקופתיים        |
| פרסומי הוועדה המוניטרית |
| פרסומי המועצה המינהלית  |
| הרצאות, נאומים ומצגות   |
| אירועים מצולמים         |
| אודות הדברות            |

06/04/2020  
לכל ההודעות בנושא:  
המשק והפעילות הכלכלית  
להודעה זו בקובץ

תמצית

תחזית זו גובשה בעיצומו של משבר הקורונה, ועל רקע הצעדים שננקטים בעולם למניעת התפשטות הנגיף. תקופה זו מאופיינת במידה חריגה של אי-ודאות – בנוגע לעומק המשבר, למשכו, ולהשלכות הכלכליות שלו לטווח הבינוני והארוך.<sup>[1]</sup>

על פי התחזית העדכנית של חטיבת המחקר, התוצר צפוי להתכווץ בשיעור של 5.3% בשנת 2020, וב-2021 הוא צפוי לצמוח ב-8.7%. האינפלציה במהלך 2020 צפויה להיות שלילית, -0.8%, וב-2021 היא צפויה להסתכם ב-0.9%. ריבית בנק ישראל, על פי התחזית, צפויה לעמוד בסוף 2020 בתחום 0.1% – 0 ובסוף 2021 בתחום 0.25% – 0. שלוש מהנחות העבודה ששימשו לגיבוש התחזית ראויות לציון מיוחד. ראשית, שהצעדים שננקטו ישיגו את מטרתם בהגבלת היקף התחלואה והתמותה. שנית, שלא יוטלו מגבלות משמעותיות נוספות מעבר לאלו שהוטלו עד בוקר ה-5 לאפריל. שלישית, שעיקר המגבלות החוסמות פעילות כלכלית רחבה יוסרו, באופן הדרגתי, עד סוף יוני. לפיכך, לאחר התכווצות משמעותית של הפעילות במחצית הראשונה של 2020, שגם תלווה בעליה של שיעור האבטלה, החל מהמחצית השנייה של השנה אנחנו מניחים חזרה הדרגתית לפעילות רגילה ולתוואי של צמיחה.





matrix

# SHIT HAPPENS! THEN RAINBOWS

KILL PROCRASTINATION, TAKE ACTION,  
LIVE YOUR DREAM!

DANIEL TONKIN



# מובילים

כבר 15 שנים ברציפות שאנחנו מובילים את שוק טכנולוגיות המידע ומבצעים את פרויקטי המחשוב המתקדמים בישראל, בטכנולוגיות העדכניות ביותר עבור הלקוחות המובילים במשק

מובילת שוק שירותי ה-IT



12 שנים ברציפות  
מאי 2020

מובילת שוק שירותי ערך מוסף



15 שנים ברציפות  
אפריל 2020

מובילת דירוג האשראי בענף ה-IT דרוג Aa3



13 שנים ברציפות  
אפריל 2020

15

## שנים ברציפות מובילת שוק

שירותי ערך מוסף בישראל STKI, 2020



## שירותי ערך מוסף – Tier 1

- Value added services
- Infrastructure Projects (Cloud Data Integration, Middleware, SOA, BPM, ALM, Testing)
- Cyber Security product implementation
- Training
- Data, BI and Analytics
- Cyber Security managed services
- Nearshore
- Data Consulting
- Cloud PaaS and IaaS Implementation & Maintenance
- Implementation
- Web and Mobile Development
- Cloud Services for Resellers
- Infrastructure Legacy Projects
- Data Scientists
- General Software development (except for web and mobile)
- Cyber Security Consulting
- DevOps Services
- Testing and ALM/QA
- Auditing, Governance and risk management
- Infrastructure Outsourcing
- Offshore
- CRM / XRM
- ERP
- Digital Transformation - Consulting
- HR and Talent Management
- UX Design Projects
- Core Modernization
- Information Management Projects - Ecommerce
- CX Consulting
- Infrastructure Projects (consolidation, virtualization, monitoring, BSM)
- IT Strategy Consulting
- Team expansion on Premise

מטריקס  
מובילה את שוק  
ה-IT בישראל



### תוכנה – Tier 1

- Software VARs
- IT Operation tools – asset mng., APM, AIOps, Scheduling
- Development tools-ALM, DevOps
- ITSM - Service Desk
- Middleware Tools – VARS
- Low code Platform
- ERP Software
- Security/Cyber Software VARs
- ERP Software tools
- IoT Tools and Platforms

### חומרה – Tier 1

- Storage VARs
- Servers VARs
- Security / Cyber appliances
- Hardware Local VARs

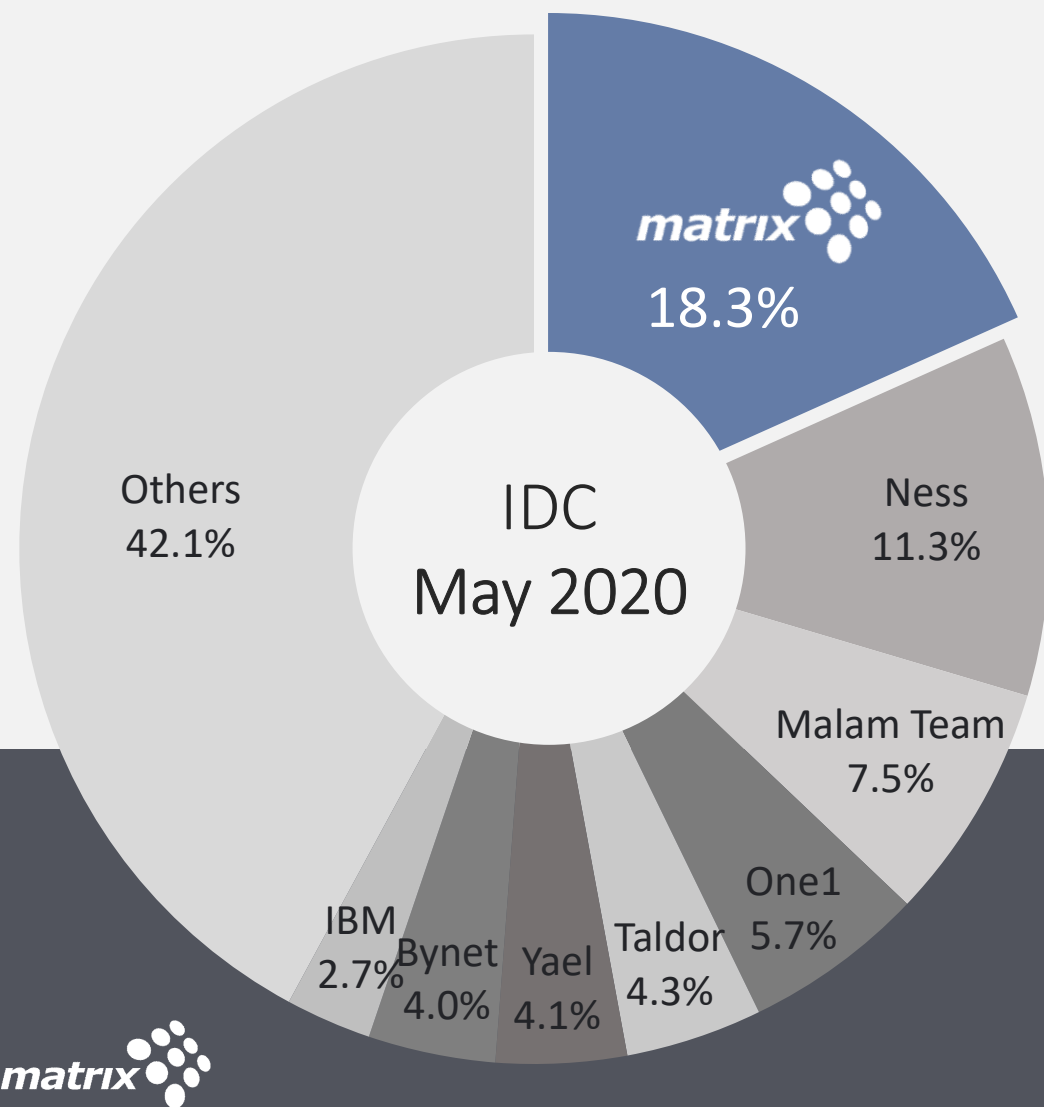
מטריקס  
מובילה את שוק  
ה-IT בישראל



12

## שנים ברציפות מובילת שוק

מובילת שוק שירותי ה-IT



# 2020 והלאה...

הרחבת הייעוץ האסטרטגי והניהולי

ניהול פרויקטים ושירותי תפעול רב שנתי

הרחבת תחומי בריאות, ייצור, קמעונאות

הרחבת פעילות במערכת הביטחון

• **ניצן אלון – סמנכ"ל אסטרטגיה ויו"ר מטריקס דיפנס**

- ביולי 2018 מונה אלון (מיל) ניצן אלון על ידי הרמטכ"ל גדי אייזנקוט לניהול פרויקט המאבק באיום האירני. לפני כן כיהן כראש אגף המבצעים של צה"ל במשך כ-3 שנים, וכן כאלוף פיקוד מרכז ומפקד סיירת מטכ"ל.
- ניצו הצטרף להנהלת מטריקס בפברואר 2020



# 2020 והלאה...

הרחבת הייעוץ האסטרטגי והניהולי

ניהול פרויקטים ושירותי תפעול רב שנתי

הרחבת תחומי בריאות, ייצור, קמעונאות

הרחבת פעילות במערכת הביטחון

מיצוי פוטנציאל הסינרגיה הייחודית

המשך צמיחה באירופה ובארה"ב

המשך יישום אסטרטגית ה-M&A



תודה!



כל הזכויות שמורות למטריקס אי.טי. בע"מ. אין להעתיק או להפיץ את המצגת, כולה או חלקה, בלא הרשאה בכתב מהחברה